

18 de junio de 2026

1

Trump es el mejor promotor de las energías renovables

El Brent rebasó los 112 dólares por barril en los picos de la guerra de Donald Trump contra Irán. Desde que hace unos días se anunció el Memorándum de Entendimiento temporal. Ha oscilado entre 80 y 90 dólares, pero el daño ya está hecho: el Banco Mundial calcula que los precios de la energía, el petróleo, el gas y el carbón serán, en promedio anual, 24% más altos que si la guerra no hubiera ocurrido. Un auténtico impuesto energético global impuesto por Estados Unidos.

La gran ironía es que el Trump, que se burló del viento, golpeó a la energía solar con aranceles y prometió restaurar la gloria del petróleo, construyó, sin quererlo, el argumento más poderoso en décadas para acelerar la transición energética. Sus misiles y sus sanciones hicieron por las renovables lo que no lograron los científicos del clima ni las cumbres ambientales: convencer a los gobernantes, a los ejércitos y a las cúpulas empresariales de que la seguridad del siglo XXI no se mide en barriles bajo tierra, sino en cuánta energía pueden generar sin depender de un estrecho al otro lado del mundo.

Los números lo confirman. En 2025, la inversión global en transición energética alcanzó alrededor de 2.3 billones de dólares, segunda vez consecutiva que el capital hacia las nuevas energías supera al que va al petróleo, gas y carbón, con crecimiento de 8% respecto a 2024. Europa aumentó su inversión limpia en casi 18% y sus empresas eléctricas proyectan inversiones de hasta 5.6 billones de euros en energía limpia. Asia concentró alrededor del 70% del aumento de capacidad renovable global en 2024 y se proyecta que casi se duplique entre 2025 y 2030. América Latina invirtió aproximadamente 185,000 millones de dólares en energías verdes en 2024 y ya genera cinco veces más electricidad con energías solar y eólica que con carbón.

México llega a esta coyuntura en posición incómoda. Cantarell, que hace dos décadas bombeaba cerca de 2 millones de barriles diarios, hoy es una sombra de sí mismo.

La producción nacional ya no se acerca a los 3.4 millones de barriles que alguna vez logró y hoy está bastante por debajo de 2 millones. Pemex arrastra una deuda financiera de alrededor de 100,000 millones de dólares, con vencimientos de unos 53,000 millones solo entre 2024 y 2027. Al mismo tiempo, cerca del 75% del gas que consume el país se importa, casi todo de EU. El país dejó de ser una potencia petrolera y ahora es vulnerable al vaivén de precios y a las decisiones de otros.

El blindaje real consistiría en usar los últimos años de ingresos petroleros para financiar, a toda velocidad, otro sistema, el cual ya está esbozado: una cuarta parte de la generación eléctrica mexicana proviene ya de fuentes limpias y el objetivo de llegar a 45% en 2030 implicaría reducir en 20% el gas que consume, recortar importaciones en unos 384,000 millones de pies cúbicos anuales y ahorrar del orden de 1,600 millones de dólares al año en la factura de gas. El nearshoring sin energía barata, limpia y estable es un espejismo.

Trump creyó que podía devolver al planeta al siglo XX mediante perforaciones, sanciones y bombas. México debe sumarse ya a la transición energética para que sea suya y no esperar a que la próxima crisis y la factura en dólares que le llegará después se la impongan. El Economista



NOTICIAS Y ARTÍCULOS DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

18 de junio de 2026



2

T-MEC: hay una piedra en el zapato en la agenda laboral

La revisión del T-MEC es complicada, entre otras cosas porque hay una constelación de temas en los que está en juego miles de millones de dólares: reconfiguración de la industria automotriz; los aranceles al acero mexicano y la protección a Pemex y CFE. Sabiendo esto, ¿por qué hacerla más complicada “regateando” una parte del presupuesto asignado al Centro Federal de Conciliación y Registro Laboral?

Los asuntos laborales están en la valija del equipo estadounidense. Aparecieron en la primera ronda de las revisiones, celebrada en la Ciudad de México hace un par de semanas y estarán en la segunda ronda que se celebra en territorio estadounidense. Fue una parte muy relevante en la negociación del T-MEC y es uno de los asuntos en los que hay consenso bipartidista, entre demócratas y republicanos. Los menciona la oficina del representante comercial de la Casa Blanca, el USTR, en el informe de barreras no arancelarias.

¿Puede México garantizar que se cumplirán compromisos en lo laboral que se firmaron en el T-MEC? A grandes rasgos son tres asuntos: la eliminación del trabajo forzado; las garantías para que los trabajadores puedan tener sindicatos que defiendan sus derechos y la reducción de la brecha salarial en sectores muy integrados a las cadenas de valor norteamericanas, como el automotriz.

Para el Gobierno de Trump el tema es crucial y toma importancia adicional en un año electoral. En juego está el voto de los trabajadores estadounidenses que llevan años alegando que las condiciones de trabajo en México representan una competencia desleal para ellos.

El Centro Federal de Conciliación y Registro Laboral (CFCRL) es una pieza clave en este rompecabezas. Aprobado en la reforma laboral de 2019, es un organismo público autónomo encargado de impartir justicia alternativa y transparencia en el mundo del trabajo a nivel federal. Antes de iniciar un juicio laboral, es obligatorio acudir a este Centro para tratar de llegar a un acuerdo sin necesidad de ir a tribunales.

El CFCRL es también el órgano encargado de llevar el registro de sindicatos y contratos y de vigilar que los procesos sindicales se realicen mediante voto libre, secreto y directo.

Para hacer todas estas tareas, la primera versión del Presupuesto de Egresos de la Federación le otorgó 455 millones de pesos para 2026.

Esa cifra implicaba una reducción en términos reales respecto a los 447,000 millones que tuvo en 2025 y es significativamente menor a la que tuvo en 2024, cuando alcanzó 663,300 millones de pesos.

La falta de recursos provocó críticas abiertas de los organismos empresariales y protestas discretas de parte de Estados Unidos. Todo esto generó una corrección en el Presupuesto aprobado. Se le asignaron 1,492 millones de pesos, esto es 67% más recursos que en 2025. Este monto se complementa con los 3,670 millones de pesos asignados a los Tribunales Laborales Federales y los 468 millones para la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje (recuerden que en justicia laboral vivimos una transición que se llevará más de una década).

¿Cuál es el problema con el presupuesto del Centro Federal de Conciliación y Registro Laboral? De los 1,500 millones de pesos asignados, alrededor de 1,050 millones están “encerrados” en un cajón presupuestal donde los recursos no son ejecutables. Están, pero no están, ¿ustedes entienden?

El presupuesto “récord” no se nota en el primer semestre de 2025. Hay una sobrecarga operativa que alarga los tiempos de espera y de respuesta; hay un retraso en la digitalización de procesos y, extraoficialmente, se habla de intermitencias en los sistemas de registro de contratos colectivos y de sindicatos. En este contexto, la cereza del pastel son los problemas para atraer y retener talento. Ha salido personal calificado con alto nivel de especialización.

Esto nos lleva de regreso a las conversaciones para la revisión del T-MEC. Para México es fundamental que salga bien todo lo relacionado con la industria automotriz; que se reduzcan los aranceles al acero y el aluminio; que haya avances en todo lo relacionado a minería y minerales críticos. ¿Por qué dar la oportunidad a reclamos en un asunto como el laboral, donde en teoría hay más coincidencias que diferencias? El reto es que el CFCRL, que es la parte moderna del sistema de justicia laboral, funcione impecablemente; para eso serían de mucha ayuda los mil millones de pesos que están “bajo llave”.

El costo de no hacerlo va más allá de complicar la revisión/negociación del T-MEC. Estados Unidos ha amenazado con aplicar un arancel adicional de 10% a nuestras exportaciones por incumplimiento en temas laborales. ¿A qué hora sonará el despertador para los que toman las decisiones? El Economista

18 de junio de 2026

3

Acuerdo de paz en Medio Oriente desploma el crudo 10%

En el mercado electrónico los referenciales registraron variaciones mixtas; el WTI subió 0.29% a 76.29 dólares por barril, mientras que el Brent cayó 0.38% a 79.19 dólares.

Los precios del petróleo se desplomaron cerca de 10%, desde el 15 de junio, debido al anuncio de un acuerdo preliminar de paz entre Estados Unidos e Irán, el cual incluye la reapertura del Estrecho de Ormuz.

Los futuros del Brent cerraron la jornada de este martes con una pérdida de 4.21 dólares o 5.06%, a 78.96 dólares el barril, su precio más bajo desde el 2 de marzo. Además, es su cuarta contracción al hilo, acumulando un descenso de 15.18 por ciento.

El West Texas Intermediate cotizó en 76.05 dólares por barril, un retroceso de 5.57% o 4.49 dólares, su menor nivel desde el 4 de marzo. El referencial sumó cuatro sesiones a la baja, un descenso de 15.52 por ciento.

La mezcla mexicana de exportación cayó 6.05% o 4.70 dólares para finalizar en 73.05 dólares por barril y anota su menor nivel desde el 4 de marzo. También acumula una pérdida de 16.25% en las últimas cuatro jornadas.

Desde que el presidente estadounidense, Donald Trump, confirmó un acuerdo para finalizar oficialmente la guerra, el 15 de junio, la mezcla mexicana cae 10.88%, el WTI pierde 10.40% y el Brent disminuye 9.58 por ciento.

Por el contrario, en lo que va del año, el Brent sube 29.76%, el WTI 32.45% y la mezcla 36.24 por ciento.

Con pocos cambios hacia adelante

El acuerdo para aliviar el bloqueo en el Estrecho de Ormuz ha tenido un impacto inmediato a la baja en los precios, aunque los analistas de Barclays consideran que esta caída podría no ser sostenible a corto plazo.

“Aunque se restaure la navegación a finales de junio, la normalización de las cadenas de suministro físico no será inmediata. Reubicar barcos, solucionar cuellos de botella logísticos y reiniciar la producción tomará tiempo. Se espera un déficit en el mercado para el tercer trimestre de 2026, impulsado por la demanda cíclica más fuerte desde 2022”, detallaron.

Los analistas dijeron que los riesgos para los precios a corto plazo están sesgados al alza debido a la posibilidad de nuevos brotes de tensión e interrupciones en el suministro. Estimaron que el Brent podría promediar 115 dólares por barril en el segundo trimestre de 2026 y 105 dólares en el tercero.

Para Gabriela Siller, directora de Análisis de Banco Base, “la cautela también se debe a que países europeos condicionaron su participación en operaciones de patrullaje y desminado a que exista un cese definitivo de hostilidades en la región.

Lo anterior ha limitado el optimismo del mercado, pues permanece la incertidumbre sobre la seguridad energética global y el riesgo de nuevas interrupciones en el suministro de petróleo, lo que ha evitado una depreciación más profunda del dólar estadounidense”.

Los expertos de Scotiabank afirmaron que Estados Unidos e Irán alcanzaron un acuerdo de paz provisional para reabrir el Estrecho de Ormuz y avanzar hacia el fin de un conflicto de 15 semanas, con una firma formal prevista en Suiza el viernes; sin embargo, persisten dudas sobre los términos y el ritmo de implementación.

“El presidente Trump afirmó que el paso marítimo estará completamente abierto y libre de peajes, aunque aliados del G7 y actores del sector naviero se muestran más cautelosos a la espera de detalles finales”, afirmaron.

Agregaron que, en paralelo, Estados Unidos ha reducido su Reserva Estratégica de Petróleo a su nivel más bajo desde 1983 tras liberar crudo para contener los precios, mientras que los mercados reaccionaron con una fuerte caída del petróleo (alrededor de 5%), aunque la incertidumbre sugiere que los precios se mantendrán por encima de los niveles previos al conflicto.

“El crudo está cayendo ante la expectativa de que el Estrecho de Ormuz se abra pronto”, señaló Bob Yawger, director de Futuros Energéticos de Mizuho, en una nota. Antes de la guerra, el 20% del suministro mundial de petróleo pasaba por el estrecho.

Comenzaron los preparativos

El martes comenzaron a conocerse los detalles del acuerdo provisional para poner fin a la guerra: Donald Trump afirmó que se descartará la posibilidad de que Teherán disponga de armas nucleares, mientras que un funcionario estadounidense señaló que permitirá a Irán vender petróleo tras su firma.

El acuerdo prorrogaría otros 60 días el frágil alto al fuego anunciado en abril y reabrirla el Estrecho de Ormuz, que Irán ha bloqueado de hecho desde que Estados Unidos e Israel atacaron por primera vez a Irán.

Las dudas se cernían sobre el acuerdo y los expertos advertían de que el transporte marítimo y las exportaciones energéticas podrían tardar semanas en recuperarse. En el Líbano, el grupo Hezbolá, respaldado por Irán, afirmó que cree que Irán no firmará un acuerdo nuclear definitivo a menos que Israel se retire del Líbano.

“Por ahora, se está depositando una gran confianza en el éxito de este plan, prestando poca atención a cuestiones espinosas como la compensación financiera, las sanciones y, sobre todo, un acuerdo nuclear satisfactorio, que fue en gran medida la razón que motivó la guerra”, señalaron en una nota los analistas de la consultora energética Ritterbusch and Associates.

La noticia del acuerdo preliminar llevó a bancos de inversión como Goldman Sachs, Morgan Stanley y Citi a rebajar sus previsiones sobre el precio del crudo. El Economista

NOTICIAS Y ARTÍCULOS DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

18 de junio de 2026

4

Petroleros iraníes cruzan el bloqueo de EU tras anuncio de acuerdo

Estos envíos indican una reanudación gradual de las exportaciones de petróleo iraní, que se espera que contribuyan a aumentar la oferta mundial.

Al menos **tres petroleros que transportaban crudo iraní** han atravesado esta semana el bloqueo naval estadounidense, mientras que un cuarto, un buque vacío, se dirige hacia el golfo de Omán, tras el [acuerdo marco alcanzado entre Estados Unidos e Irán](#) para reabrir el estratégico estrecho de Ormuz, según muestran los datos de transporte marítimo.

Estos envíos indican una [reanudación gradual de las exportaciones de petróleo iraní](#), que se espera que contribuyan a aumentar la oferta mundial, aunque la demanda de China, su principal comprador, ha sido escasa debido a los bajos márgenes internos.

Los **superpetroleros Hero II y Diona**, que transportan 2 millones de barriles de petróleo cada uno, han atravesado el golfo de Omán y se dirigen hacia el este, según datos de seguimiento de buques de Kpler y Vortexa.

El **Suezmax Sonia I**, que transporta un millón de barriles de petróleo, también ha superado el bloqueo y se dirige a Singapur, según datos de Kpler, Vortexa y LSEG. El Hero II cargó su cargamento a finales de marzo, mientras que los cargamentos del Diona y del Sonia I se cargaron entre el 8 y el 9 de abril, según datos de Kpler.

El VLCC Stream, vinculado a Irán y que navega sin carga, se dirige hacia el bloqueo estadounidense, según datos de Kpler y LSEG.

El bloqueo estadounidense, impuesto cuando Irán impidió el paso de buques por el estrecho de Ormuz, **redujo las exportaciones de crudo de Irán en mayo a su nivel más bajo en seis años**, con 260,000 barriles al día, menos de una quinta parte de la media de 2025, que se situó en 1.67 millones de barriles al día, según datos de Kpler.

En virtud del memorando de entendimiento alcanzado por ambas partes para poner fin a la guerra, EU **permitirá a Irán comenzar de inmediato a vender petróleo y combustible**, según dijo el martes un alto representante estadounidense.

Las expectativas de un mayor suministro de petróleo procedente de Oriente Medio han llevado a los precios mundiales del petróleo —que se dispararon tras el inicio de la guerra el 28 de febrero— a sus mínimos de los últimos tres meses. El Economista

CFE va por 99.99% de electrificación nacional al 2028

Emilia Calleja, titular de la CFE, dijo que el plan contempla una inversión de 21,377 millones de pesos.

La **Comisión Federal de Electricidad (CFE)** anunció una inversión de 21,377 millones de pesos para alcanzar en 2028 el 99.99% de cobertura eléctrica en el país

La titular de la estatal eléctrica, Emilia Calleja, explicó que con esto se busca cerrar la brecha del acceso a la energía eléctrica.

“Nuestra meta hasta el 2028 es alcanzar la cobertura eléctrica nacional del 99.99%, casi el 100%. Esto significa cerrar prácticamente la brecha de acceso al servicio de energía eléctrica del país, la importancia de lograr todo que todos tengamos luz radica en que prácticamente todas las actividades del hombre en la época moderna están asociadas de manera directa o indirecta al consumo de energía”, afirmó en Palacio Nacional durante la conferencia presidencial.

Al respecto, la secretaria de Energía Luz Elena González dijo que se llevarán a cabo 45,000 obras de electrificación y colocación de infraestructura.

“Con esto ponemos en el centro el bienestar de las personas y en este sentido y para asegurar esta justicia energética”, dijo, “para que este concepto que incluimos en la ley por primera vez no se quedara en el papel, sino que fuera un ejercicio efectivo de los derechos”. El Economista



NOTICIAS Y ARTÍCULOS DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

18 de junio de 2026

5

Petróleo opera estable, inversionistas sopesan acuerdo EU-Irán y previsiones de la AIE

Brasil considera retirar estímulo a combustibles

La mañana de este miércoles, los futuros del crudo Brent subían 30 centavos, o un 0,4%, a 79.26 dólares el barril, y los del WTI ganaban 24 centavos, o un 0.3%, a 76.29 dólares.

Los **precios del petróleo** cotizaban estables el miércoles [cerca de un mínimo de tres meses](#), mientras los inversores sopesaban el impacto de un acuerdo de paz entre Estados Unidos e Irán y la [advertencia de la Agencia Internacional de la Energía](#) (AIE) sobre un exceso de oferta el próximo año, frente a una demanda más sólida a corto plazo para reponer las existencias.

La mañana de este miércoles, los **futuros del crudo Brent subían 30 centavos**, o un 0,4%, a 79.26 dólares el barril, y los del **West Texas Intermediate** estadounidense ganaban 24 centavos, o un 0.3%, a 76.29 dólares. Ambos contratos alcanzaron a primera hora de la sesión su nivel más bajo desde principios de marzo.

Ambos [habían caído alrededor de un 5% el martes](#), lastrados por las esperanzas de que un acuerdo entre Estados Unidos e Irán permita que el petróleo salga del Golfo.

"La hipótesis de partida actual es que **el estrecho de Ormuz se reabrirá** y que los buques comenzarán a transitar por este punto crítico en ambas direcciones", dijo Tamas Varga, analista de PVM Oil. "La reanudación gradual de los flujos de petróleo, por lenta que sea, afectará de manera significativa al equilibrio del mercado petrolero", añadió.

En su primera previsión para 2027, la AIE señaló que el mercado del petróleo entrará en una situación de **importante exceso de oferta**, ya que la oferta mundial aumentará en 8 millones de barriles diarios, mientras que la demanda solo crecerá en 2 millones de barriles diarios.

A corto plazo, la agencia señaló que el acuerdo entre Irán y Estados Unidos debería brindar la oportunidad de **reponer las reservas agotadas** o crear nuevas reservas estratégicas.

El memorándum de entendimiento, aún no hecho público, prorroga otros **60 días el frágil alto el fuego** acordado en abril, con el fin de dar margen a las negociaciones para alcanzar una tregua permanente.

No obstante, los responsables del sector afirman que es probable que la vuelta completa a los niveles de producción y refino anteriores a la guerra lleve semanas, meses o incluso años.

Goldman Sachs señaló que el acuerdo redujo los riesgos al alza en los precios de la energía, lo que le llevó a bajar su previsión del **precio del Brent a 80 dólares por barril** para el cuarto trimestre de 2026, frente a los 90 dólares anteriores.

Las reservas de crudo de Estados Unidos descendieron en 8.3 millones de barriles en la semana que finalizó el 12 de junio, según fuentes del mercado, que citaron datos del Instituto Americano del Petróleo. El Economista

Con el anuncio de la firma de un acuerdo para poner fin al conflicto entre Estados Unidos e Irán y la estabilización del precio internacional del petróleo, el gobierno federal de Brasil comenzó a considerar la retirada gradual o incluso el cierre del estímulo otorgado a través de subsidios al combustible, **encontró Valor**.

Con el anuncio de la firma de un acuerdo para poner fin al conflicto entre Estados Unidos e Irán y la estabilización del precio internacional del petróleo, el gobierno federal de Brasil comenzó a considerar la retirada gradual o incluso el cierre del estímulo otorgado a través de subsidios al combustible, **encontró Valor**.

Si el precio del barril Brent cae más significativamente, también se puede reevaluar la tasa temporal de 12% del Impuesto a la Exportación sobre los crudos del petróleo, ya que se creó una tributación para captar parte de los ingresos extraordinarios generados por los altos precios de la materia prima.

El Impuesto a la Exportación tiene carácter reglamentario y puede ser cambiado por decreto.

Además, en este contexto, la votación sobre el proyecto de ley complementario (PLP) en curso en la Cámara de Diputados que permite la reducción de los impuestos sobre los combustibles en 2026 perdería sentido, ya que ya no habría necesidad de medidas adicionales.

El gobierno, por lo tanto, trata de evitar la apreciación de la propuesta, cuyo proceso se vio obstaculizado por la inclusión de "jabutis" con alto impacto fiscal, como demostró Valor.

Dado el escenario internacional, la percepción dentro del equipo económico es que si el barril Brent se estabiliza por debajo de 80 dólares, puede que no sea necesario renovar el programa de subvenciones.

NOTICIAS Y ARTÍCULOS DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

18 de junio de 2026

6 El G7 crea una alianza sobre minerales críticos y una plataforma para reducir dependencia de China

El objetivo es reducir la dependencia de cualquier proveedor ajeno al G7 y a los países socios en lo que respecta a las tierras raras y los imanes permanentes por debajo del 60% para 2030.

Los líderes del Grupo de los Siete (G7) acordaron el miércoles intensificar la coordinación para reducir la dependencia de sus países respecto a China en lo que se refiere a [los minerales críticos](#), lo que incluye planes para armonizar las reservas y poner en marcha una nueva plataforma en la que la Agencia Internacional de la Energía (AIE) desempeñará un papel más amplio.

Las potencias occidentales compiten por diversificar el suministro de **metales esenciales para la defensa, la tecnología y las energías renovables**, y por reducir su dependencia de China. Pekín sacudió los mercados mundiales el año pasado cuando las restricciones a la exportación de imanes permanentes perturbaron a diversos sectores, poniendo de manifiesto su dependencia.

Sin mencionar a China, los líderes afirmaron que su objetivo es **reducir la dependencia de cualquier proveedor ajeno al G7** y a los países socios en lo que respecta a las tierras raras y los imanes permanentes por debajo del 60% para 2030, con el objetivo final de alcanzar el 50% "lo antes posible".

"Nos comprometemos a trabajar para establecer mecanismos armonizados e interoperables (...) Esto comenzaría con dos minerales críticos piloto —**el litio y el níquel**— y tendría como objetivo evitar socavar la competitividad o imponer cargas de costos excesivos", afirmaron los líderes en una declaración conjunta.

Posteriormente, los mecanismos se ampliarían a cinco nuevos minerales cada año, centrándose en los elementos de tierras raras.

El G7 también creará una **plataforma para coordinar las políticas, el intercambio de datos y la respuesta ante crisis**, en colaboración con la AIE para supervisar los mercados y señalar los riesgos, tal y como informó en primicia Reuters. La plataforma recurrirá a la agencia para realizar análisis y emitir "alertas tempranas sobre distorsiones del mercado", señaló el grupo.

Los países del G7 y sus aliados se enfrentan al reto de construir cadenas de suministro completas, desde la extracción minera hasta el producto final, lo que requiere inversiones de miles de millones de dólares. Los líderes señalaron que las instituciones financieras de desarrollo y las agencias de crédito a la exportación del G7 deberían colaborar, también con el sector privado, para respaldar proyectos e infraestructuras. El Economista

Irán podrá vender petróleo de inmediato tras acuerdo con Estados Unidos

Estados Unidos permitirá a Irán comenzar de inmediato a vender petróleo y combustible en virtud de un memorando de entendimiento.

Estados Unidos permitirá a Irán comenzar de inmediato a vender petróleo y combustible en virtud del memorando de entendimiento alcanzado por ambas partes [para poner fin a la guerra](#), dijo el martes un funcionario estadounidense de alto rango.

La disposición relativa a la exención de las sanciones sobre las ventas de petróleo iraní entrará en vigor una vez que se firme el acuerdo esta semana y abarca también servicios como la banca, el transporte y los seguros para facilitar dichas ventas, según la misma fuente.

El funcionario estadounidense señaló que el acuerdo conlleva **una serie de condiciones**. "Se trata de un acuerdo basado en el cumplimiento", afirmó, solicitando permanecer en el anonimato.

"Irán solo podrá acceder a los beneficios del memorando de entendimiento si cumple todos los puntos acordados, entre ellos: no desarrollar armas nucleares, neutralizar su material enriquecido y no interferir en la libre circulación de la **navegación por el estrecho de Ormuz**".

El Gobierno del presidente Donald Trump volvió a imponer sanciones al miembro de la OPEP en 2018 debido a su programa nuclear y a su apoyo a grupos militantes en todo Oriente Medio. Irán siempre ha afirmado que su programa nuclear tiene fines civiles.

Brett Erickson, experto en sanciones y director general de Obsidian Risk Advisors, calificó la medida como una "concesión multimillonaria a Irán", ya que "tras **meses de presiones por el bloqueo**, Washington ha optado por proporcionar a Teherán un beneficio financiero irreversible".

El Ejército estadounidense bloqueó la salida del petróleo iraní por el estrecho de Ormuz, por donde normalmente circula el 20% del crudo y del gas natural licuado del mundo. Teherán cerró de hecho el estrecho después de que Estados Unidos e Israel lanzaron ataques contra Irán el 28 de febrero.

The Wall Street Journal fue el primero en informar de que el acuerdo permitiría a Irán vender petróleo de forma inmediata tras su firma. EL Economista

NOTICIAS Y ARTÍCULOS DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

18 de junio de 2026

7 Precios del petróleo registran ligera alza en medio de prudencia ante el acuerdo entre EU e Irán

El precio del barril de Brent del mar del Norte para entrega en agosto subió un 0.75% hasta 79.55 dólares.

Los [precios del petróleo](#) registraron este miércoles con una ligera alza al mostrarse los operadores prudentes frente a la firma del memorándum de entendimiento entre Teherán y Washington.

El precio del barril de **Brent del mar del Norte** para entrega en agosto subió un 0.75% hasta 79.55 dólares.

La referencia estadounidense, el **West Texas Intermediate (WTI)** para entrega en julio, ganó un 0.97% hasta 76.79 dólares el barril.

Luego de casi cuatro meses de bloqueo por el conflicto, se espera que el estrecho de Ormuz reabra el viernes, día de la firma del acuerdo.

"Este acuerdo permitirá instaurar una frágil paz hasta finales de año", dijo Gregory Brew, de Eurasia Grup. "Pero los obstáculos para su implementación son significativos".

En particular, resaltó las persistentes tensiones entre Irán e Israel, que "pondrían a prueba" el [entendimiento de Washington y Teherán](#).

El miércoles las fuerzas israelíes realizaron bombardeos aéreos en el sur de Líbano, en la región de Nabatieh.

Por otra parte, para Brew "la apertura del estrecho (de Ormuz) probablemente tomará tiempo".

Según la plataforma de seguimiento marítimo Kpler, el tráfico en el estrecho permanece tan limitado como antes del acuerdo que busca poner fin a la guerra. El Economista



Reservas de petróleo de EU registran una marcada caída y anotan su nivel más bajo desde 1983

Los inventarios comerciales se redujeron en unos 8.3 millones de barriles durante la semana finalizada el 12 de junio.

Las **reservas comerciales y estratégicas de petróleo en Estados Unidos** registraron nuevamente un claro descenso la semana pasada, indicaron datos oficiales publicados el miércoles, reflejo de las tensiones de suministro vinculadas al conflicto en Oriente Medio.

Según el informe de la **agencia de información de energía estadounidense (EIA)**, los inventarios comerciales disminuyeron en unos **8.3 millones de barriles** durante la semana finalizada el 12 de junio.

El mercado esperaba una caída menos pronunciada, de unos 3.7 millones de barriles, de acuerdo con el consenso reunido por la agencia *Bloomberg*.

También se redujo la reserva estratégica de petróleo (SPR) con que cuenta el gobierno para situaciones de crisis.

Al 12 de junio, la SPR tenía solo **340.3 millones de barriles**, casi 9 millones menos que la semana anterior, un umbral inédito desde julio de 1983. Estas cifras confirman los datos publicados el lunes por el Departamento de Energía.

Se prevé que la SPR siga disminuyendo, ya que Washington se ha comprometido a liberar progresivamente 172 millones de barriles de los 415 millones disponibles a finales de febrero. Por el momento, se han extraído casi 75 millones de barriles.

Siempre según la EIA, la producción estadounidense se mantuvo casi estable, en 13.81 millones de barriles diarios, y la tasa de utilización de las refinerías se situó en el 96.7 por ciento. Las **exportaciones** disminuyeron alrededor de un 10% con respecto al período anterior, al igual que las importaciones (-13%).

La cantidad de productos entregados al mercado nacional se mantiene por encima de la marca simbólica de los **20 millones de barriles diarios**, impulsada por la demanda de gasolina (+5.50%), a pesar de la subida de los precios en las gasolineras.

Hacia las 15H00 GMT, el precio del barril de Brent del mar del Norte, para entrega en agosto, ganaba un 2.36%, hasta 80.82 dólares. Su equivalente estadounidense, el barril de West Texas Intermediate, para entrega en julio, avanzaba un 2.60%, hasta 78.03 dólares. El Economista